



**INTRODUZIONE AD UN SISTEMA COMPROVATO A  
LIVELLO MONDIALE DI GESTIONE DELLA LIQUIDITÀ**

***„È LA TUA IMPRESA”  
IL TUO GUADAGNO DEVE AVERE LA PRIORITÀ“***

# 1 IL PROBLEMA: UNA FORMULA ERRATA



$$\text{Ricavi} - \text{Spese} = \text{Profitto}$$

- Questa formula considera il profitto come il risultato che rimane (e a volte purtroppo non succede), dopo che tutte le spese sono state pagate.
- La contabilità si concentra solamente sui numeri, ignorando il fattore del comportamento umano intorno ad essi.
- Più del 40% delle piccole e medie imprese non pianificano le spese e le pagano quando si presentano.
- Decidendo l'ammontare del tuo profitto in anticipo, sarai in grado di far crescere la redditività della tua azienda **senza stravolgere il tuo business.**

## 2 LA SOLUZIONE: PRIMA PAGATI IL PROFITTO



\* La legge di Cyril Northcote Parkinson si può riassumere come: la domanda di una risorsa tende ad aumentare per corrispondere all'offerta di tale risorsa.

- Pur sapendo che è necessario tenere sotto controllo i nostri conti economici, flussi di cassa ed effettuare analisi finanziarie e riconciliazioni, la preoccupazione principale è sempre il saldo bancario online.
- La legge di Parkinson\* afferma che con l'aumentare delle nostre liquidità, aumenteranno di conseguenza le spese.
- Precedentemente, il profitto era considerato come una rimanenza. Utilizzando il Sistema Profit First si adattano le spese al valore che rimane dopo aver sottratto, o meglio pagato, il profitto.
- Ora la “contabilità del saldo bancario” diventa un metodo molto efficace per gestire le tue finanze.

# 3 COME SI PROCEDE



\* La legge di Cyril Northcote Parkinson si può riassumere come: la domanda di una risorsa tende ad aumentare per corrispondere all'offerta di tale risorsa.

## FASE I LA VALUTAZIONE DEL PROFITTO

- Si inizia con la stesura di un piano per raggiungere l'obiettivo, osservando le tendenze finanziarie della tua azienda e comparandole con le situazioni delle aziende più performanti nel tuo settore.

## FASE II L'IMPLEMENTAZIONE DEL PROFIT FIRST

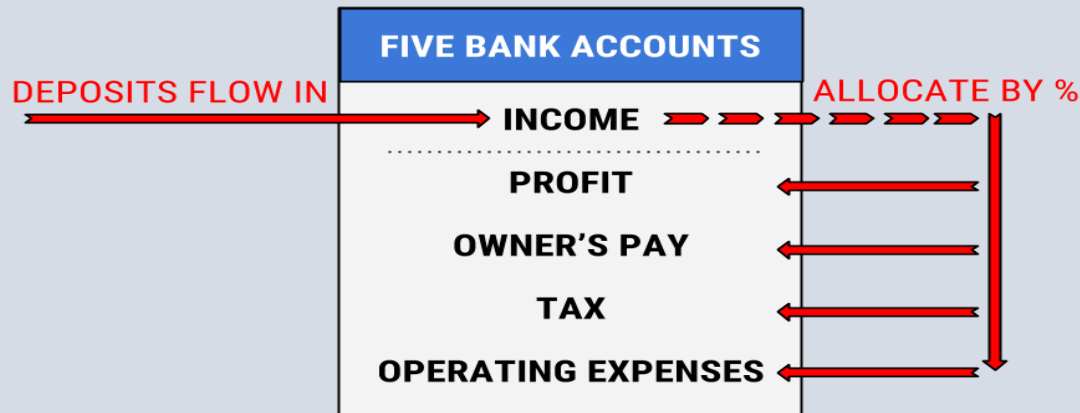
- Si procede con la configurazione dei conti bancari e le percentuali di allocazione dei profitti e delle altre voci da considerare.

## FASE III LA MASSIMIZZAZIONE DEL PROFITTO

- Analizzando la situazione trimestralmente e sfruttando la legge di Parkison\* si ricerca la massima efficienza e innovazione per la tua azienda.



# 4 ALLOCAZIONE: L'ORDINE E' TUTTO



- Per attivare **Profit First**, è essenziale aprire diversi conti correnti bancari con scopi dedicati.
- Il Sistema PF prevede l'**allocazione di specifiche %** dei ricavi dell'impresa su ciascun conto corrente – e più precisamente: profitto, compenso del proprietario, imposte, spese operative.

- Questo semplice ma rivoluzionario approccio permette di **avere una immediata visione** della **posizione finanziaria corrente** dell'impresa, mostrando come i ricavi vengono ripartiti fra profitto e spese.
- Inoltre aiuta a **fissare** degli **obiettivi**, aumentando la profittabilità migliorando la situazione finanziaria complessiva controllando le spese.

# 5 PERCHÉ CI DISTINGUIAMO DAGLI ALTRI CONSULENTI



- Non solo forniamo eccellenti servizi di consulenza finanziaria e CFO, ...
- Non solo siamo **specializzati** in contabilità e consulenza fiscale...
- Il nostro scopo è **ANCHE** quello di **aumentare la redditività** della tua azienda utilizzando il metodo del Profit First e siamo una delle poche aziende certificate in questo processo a livello globale.
- In aggiunta, forniamo **supporto** nel selezionare il miglior partner bancario al fine di **ridurre le spese** bancarie complessive.

# 6

## I NOSTRI PUNTI DI FORZA



# 7 I NOSTRI PROFILI



**Veronika Ivanová Farkova**

Corporate Banker

Manager Finanziario

Consulente aziendale

tel: +420 605 797 993;

email: [veronika@profitfirst.cz](mailto:veronika@profitfirst.cz)



**Roberto Di Corsi**

Commercialista

Revisore Legale

Consulente aziendale

tel: +420 734 752 962;

email: [roberto.dicursi@lucaprague.eu](mailto:roberto.dicursi@lucaprague.eu)

- 18 anni di **esperienza in diverse banche internazionali**, come responsabile per i clienti aziendali, lavorando come Relationship Manager e Credit Analyst
- Specializzata, tra le varie attività, nel Project Financing (Energie Rinnovabili) e nel settore immobiliare
- Consulente per le piccole e medie imprese e start-ups per la pianificazione finanziaria
- Supporto all'aumento della redditività delle imprese
- Certificazione Profit First Professionals e partner di Profit First Professionals s.r.o.
- Lingue: ceco, italiano, inglese, francese

- Oltre 30 anni di **esperienza professionale e manageriale internazionale** (commercialista, revisore legale, consulente aziendale e strategico)
- Ex responsabile del Desk Italiano di Mazars nell'area CEE (audit, consulenza fiscale e aziendale, contabilità, M&A )
- Titolare e Amministratore di **Luca Prague s.r.o.**, specializzata in consulenza aziendale internazionale, e di **Profit First Professionals s.r.o.** che offre servizi finanziari ed un sistema di gestione della liquidità
- Lingue: italiano, inglese





# 8 CONTATTO

Per qualsiasi dubbio  
O per ricevere semplicemente ulteriori informazioni  
non esitate a contattarci.

*SIAMO QUI PER RIPONDERE ALLE VOTRE DOMANDE!*



INTERNATIONAL  
BUSINESS  
ADVISORY

Luca Prague

I.P. Pavlova 5  
120 00 Prague 2  
Czech Republic  
IČO: 28234260  
+420 226 230 633  
[info@profitfirst.cz](mailto:info@profitfirst.cz)  
[administration@lucaprague.eu](mailto:administration@lucaprague.eu)